

あなたから買いたい！ と信頼される！

営業トーク術セミナー

～対話力アップで相手との関係性を深め売上アップ！～

「商品は良いのに売れない」とお悩みではありませんか？ 解決のカギは、強引な売り込みではなく信頼を築く『対話力』です。顧客の真のニーズを引き出し、「あなたから買いたい」と選ばれるための営業トーク術を実践的に学びましょう。

令和8年7月16日(木)
14:00～15:30

ー主な講座内容ー

- ・ 営業に対する考え方
- ・ 信頼度アップにつながるコミュニケーション法
- ・ 相手の真のニーズを探るための質問力
- ・ 相手を惹きつけるトークテクニック
- ・ 質疑応答

※本セミナーではワークも行います
※筆記用具をご持参ください

〈講師プロフィール〉

たなか あんな

田中 杏奈 氏

- ・ エムシー・プレゼンラボ代表
- ・ イベントMC
- ・ トークスキルアップコーチ



大学時代よりイベント業界での仕事を始め、卒業後、そのままプロのイベントMCの道へ。官公庁関係から一般向けまで幅広い司会経歴をもち、式典、企業イベント、記者発表会、トークショー、セミナー、講演会、展示会などを多数経験。現在はこれまでの経験を活かし、トークスキルアップコーチも兼務。日本プロフェッショナル講師協会認定講師を取得し、企業研修や団体向けの講座、個人向けレッスンを開催。一人でも多くの方に『話す』を『チャンス』に変えていただきたいという想いで全国へ活動中。

◆会場 藤枝市民会館・2階会議室
(藤枝市役所隣り)

◆受講料 会員様:無料/非会員様:1000円
※当日受付にていただきます。

◆定員 60名 (先着順)

〈お申し込み方法〉

必要事項をご記入いただき、FAXにてお申込みください。

〈主催〉 公益社団法人 藤枝法人会
TEL:054-643-8410

7/16(木)開催 『営業トーク術セミナー』 受講申込書

(公社)藤枝法人会 行 ⇒ FAX:054-645-1310

法人名 (事業所名)	(会員の方のみご記入ください。)	T E L	
		F A X	
受講者名			

※ご記入いただいた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理いたします。